

RECRUTE

UN AGENT TECHNICO-COMMERCIAL

Contexte du recrutement et description de l'offre

Afin de compléter son équipe, La FREDON Charente-Maritime recrute un agent technico-commercial. Placé sous l'autorité du Directeur, le candidat aura pour mission principale de coordonner à l'échelon départemental la lutte contre les ragondins, et de développer le portefeuille clients relatif aux problématiques : Chenille processionnaire du pin, Frelon asiatique, Taupe, Pigeon des villes, Rongeurs commensaux.

Profil recherché

Formation :

- Diplôme minimum BAC +2 en gestion protection de la nature / minimum BTS vente-commerce
- Expérience significative dans la vente de produits auprès des collectivités et du milieu agricole
- Permis B indispensable
- Permis de chasser et Agrément de piégeage souhaité

Savoir faire

- Connaissance des outils informatiques et bureautiques
- Usage des logiciels de cartographie (Qgis)
- Capacité à rédiger des devis et rapports d'interventions
- Construire une véritable relation de confiance et de partenariat avec les adhérents en étant force de propositions sur les problématiques concernées
- Présentation orale des travaux aux différents partenaires, élus, publics lors de réunions ou évènements

Savoir être

- Autonome, rigoureux, méthodique,
- Aisance verbale et facilité de communication en public,
- Sens du contact et de la pédagogie,
- Aptitude à rendre compte auprès de sa hiérarchie

Conditions d'embauche

- Lieu : Poste basé au siège de La Rochelle avec déplacement sur tout le département de Charente-Maritime à prévoir.
- CDD de 6 mois à pourvoir au 1^{er} Septembre 2026 renouvelable 1 fois, susceptible de se transformer en CDI.
- Temps de travail : 35 heures
- Rémunération : selon expérience
- Prime panier repas

Candidature (CV et lettre de motivation) à transmettre à :
Monsieur le Président de la FREDON Charente-Maritime
fredon.charente-maritime@orange.fr